

Introduzione al

NETWORKING STRATEGICO

Come creare e ingaggiare la propria rete



STEFANO COLMO



Ciao!

Di che cosa
abbiamo
bisogno?



Agenda

- Dal networking allo stakeholder engagement
- Perché sono importanti, quali sono le differenze, perché servono entrambi
- Diversi tipi di rete, di relazioni e di networker
- Che cosa serve per costruire una solida rete di relazioni
- Come coltivare e nutrire la nostra rete di relazioni
- Ampliare la visione generando collaborazione e consenso: l'engagement
- Un metodo tanto semplice quanto efficace
- Take away



Che cos'è il

NETWORKING

Qual è la percezione comune?

Qual è la vostra definizione?



“

Networking è preferire l'**interdipendenza** all'isolamento e comprendere il valore della **cooperazione** rispetto alla competizione: ovvero collegare reciprocamente **persone** e informazioni per il **beneficio** di tutte le parti coinvolte.

- Donna Fisher

The background image shows two individuals, likely of Vietnamese descent, sitting on a boat and mending large, green fishing nets. They are wearing traditional conical hats (nón lá). The person on the left is wearing a yellow long-sleeved shirt, and the person on the right is wearing a red long-sleeved shirt. The nets are spread out around them, and the scene is set on a body of water, with a large white sack visible on the right side of the frame.

Perché è importante

- conoscere **persone**
- trovare **competenze, partner** clienti, mentori, volontari, fornitori, ambasciatori e donatori
- ottenere e selezionare **informazioni** su cui prendere decisioni o da cui cogliere spunti
- connettersi a chi ha più **esperienza** di noi
- realizzare gli obiettivi che hanno bisogno del **supporto degli altri**
- **condividere** la propria esperienza
- **apprendere** dall'esperienza altrui
- arrivare a qualsiasi **interlocutore** desiderato

Modello LinkedIn

1.

Primo grado

500



2.

Secondo grado

250.000



3.

Terzo grado

125 mil.

A close-up photograph of a green leaf, showing a complex network of veins. The veins are a lighter green color than the leaf itself, creating a web-like pattern. The leaf is slightly curved, and the veins are clearly visible, branching out from a central point.

La struttura di una rete

Legami forti e legami deboli



Come costruire una rete efficace

CONSAPEVOLEZZA

- capire che tipo di networker siamo noi e saper riconoscere gli altri
- stabilire la strategia e gli obiettivi
- mappare la nostra rete di relazioni attuale

A man in a dark suit is seen from behind, standing in the center of a large, diverse crowd. He is throwing US dollar bills into the air. The crowd consists of people of various ages and ethnicities, many of whom are cheering, raising their hands, and holding up money. In the background, there are several elements: a man in a tuxedo holding a red top hat, a woman in a white crop top and black skirt holding blue pom-poms, a person in a gorilla costume, and a man in a suit holding a trumpet. A large, colorful parrot is also visible in the upper left. The scene is set in a large, open hall with a high ceiling, and the overall atmosphere is one of celebration and excitement.

GIVER

TAKER

CONNECTOR

EXPERT

MENTOR

GRATEFUL

Strategia



VISIONE

- dove vogliamo arrivare, cosa vogliamo far accadere
- per quale motivo
- approccio anticipatorio.

Strategia

COMPLESSITA'

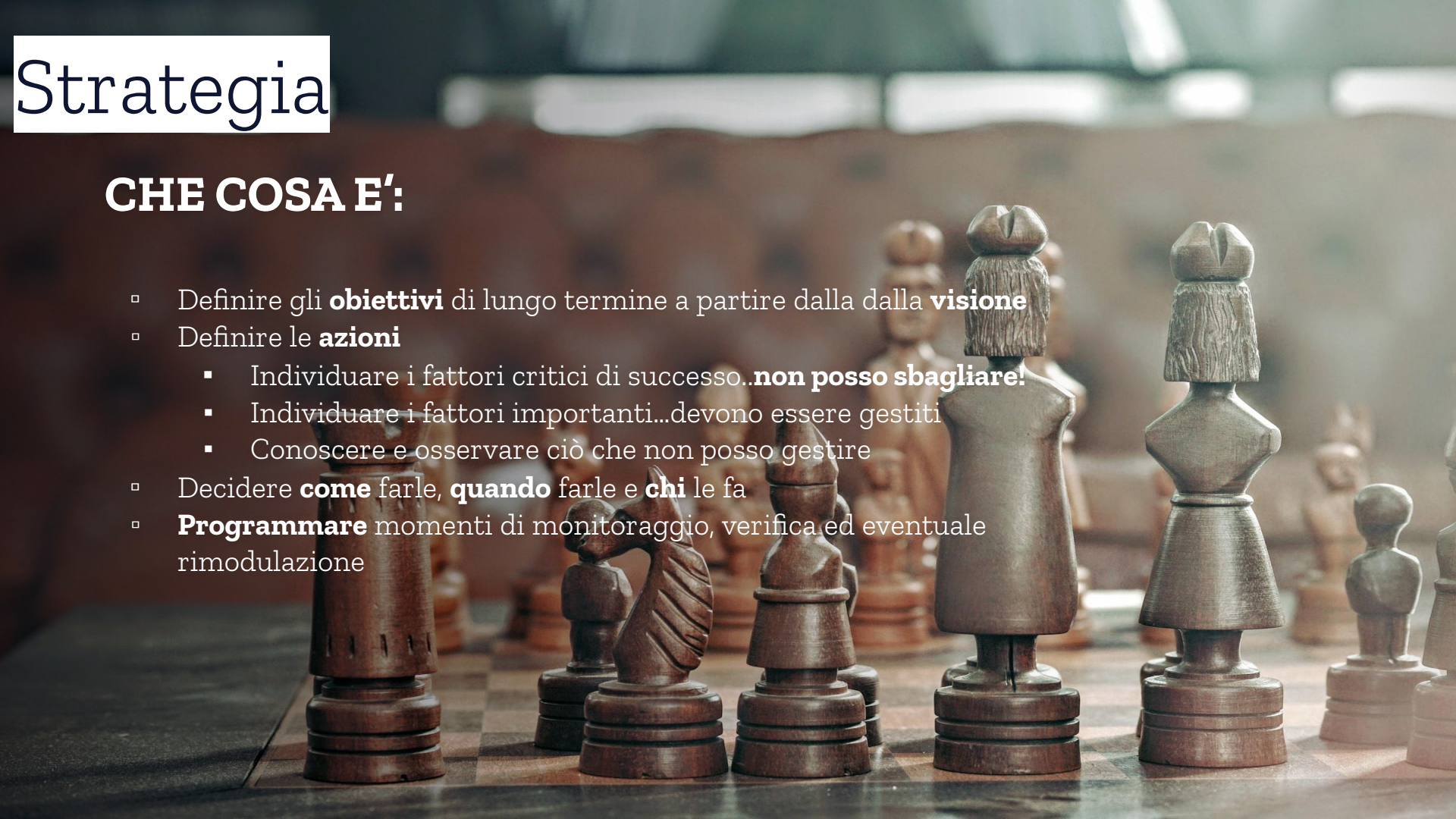
- lettura del contesto
- capacità di osservazione e attitudine
- definizione dello scenario



Strategia

CHE COSA E':

- Definire gli **obiettivi** di lungo termine a partire dalla **visione**
- Definire le **azioni**
 - Individuare i fattori critici di successo...**non posso sbagliare!**
 - Individuare i fattori importanti...devono essere gestiti
 - Conoscere e osservare ciò che non posso gestire
- Decidere **come** farle, **quando** farle e **chi** le fa
- **Programmare** momenti di monitoraggio, verifica ed eventuale rimodulazione



Strategia

STAKEHOLDER ENGAGEMENT

- metodi
- strumenti
- codici comunicativi

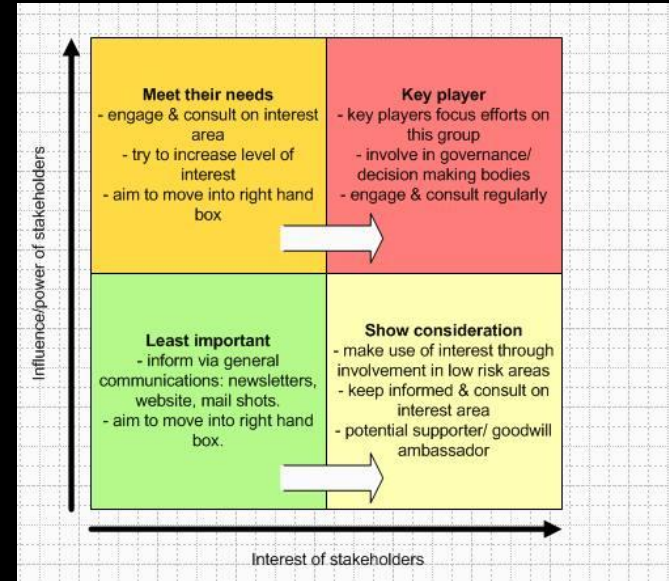
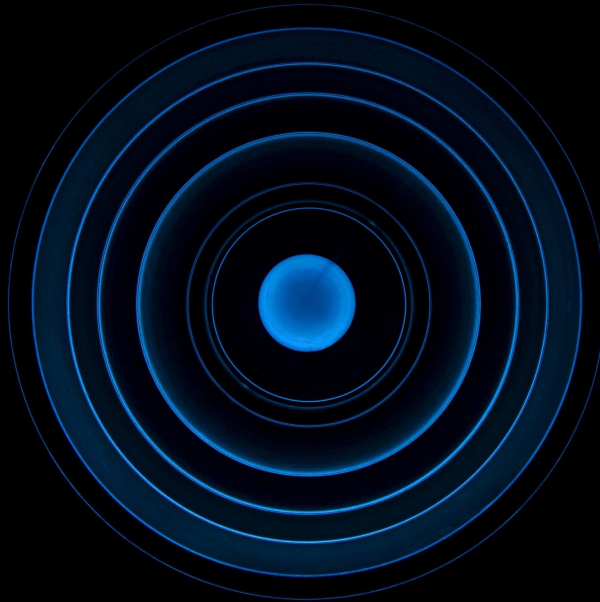


Il Metodo

STRATEGIA E OBIETTIVI DI PROGETTO



Strumenti



The background of the slide is a dark blue gradient. Overlaid on this are several thin, light blue lines that intersect to form a network. Small, translucent blue bubbles of various sizes are scattered along these lines, particularly concentrated at the intersection points, giving the impression of a dynamic, interconnected system.

Come costruire una rete efficace

METODO, COSTANZA E ATTENZIONE

- creare relazioni disinteressate
- l'importanza del dono e dell'aiuto
- chiediamo di essere presentati

A photograph of a person's hands gently touching a field of golden wheat. The person is wearing a dark, long-sleeved garment. The background shows a vast field of wheat stretching towards distant hills under a dramatic, cloudy sky. The overall mood is contemplative and connected to nature.

Nutrire e coltivare

- Fare da **ponte**
- **Mantenere** i contatti per rimanere in cima ai pensieri
- **Rispettare** lo status, gli spazi e le modalità di ingaggio (tempi, modi e luoghi)
- Abbiamo il **coraggio** di chiudere, eliminare i rami secchi o, peggio, i vampiri.



La ricetta

INGREDIENTI

- strategia
- networking
- stakeholder engagement
- empatia
- dedizione

Partnership building





Grazie!

Stefano Colmo

s.colmo@we.co.it

l.vallome@we.co.it